

## Comunicato stampa

# Hanwha Techwin presenta il piano d'impresa 2018 e i suoi 5 valori fondamentali

- **Soluzioni dedicate per mercati verticali specifici e una famiglia di dispositivi di storage ottimizzati**
- ***'ANDIAMO AVANTI avendo fiducia nei nostri stimati clienti'***

**Hanwha Techwin ha accolto il nuovo anno con una cerimonia d'avvio svoltasi al suo centro di R&D di Pangyo, Corea del Sud, per annunciare il suo piano d'impresa 2018.**

Durante il primo meeting di inizio anno dal suo insediamento lo scorso agosto, Youn Chul Kim, presidente del settore sicurezza di Hanwha Techwin, ha spiegato che i cinque valori fondamentali di Hanwha Techwin, vale a dire etica aziendale, ampia gamma di prodotti, massima qualità, prezzi accessibili e sicurezza informatica, devono costituire la base della strategia e delle operazioni commerciali dell'azienda.

### **Soluzioni specifiche per i mercati verticali**

Il piano d'impresa 2018 comporta una maggiore attenzione verso soluzioni specifiche per i mercati verticali. Sulla scia degli ottimi risultati ottenuti lo scorso anno, l'azienda continuerà a progettare e lanciare prodotti specifici per ciascuna soluzione, pur continuando a cercare di comprendere più a fondo le esigenze di ogni mercato verticale al fine di fornire valori sostenibili agli utenti finali.

### **Dispositivi di storage**

La seconda attività chiave per quest'anno è migliorare la competitività tecnologica delle soluzioni di archiviazione. Oltre alle sue telecamere di sicurezza d'eccellenza, Hanwha Techwin intende rafforzare la competitività dei suoi sempre più importanti prodotti di back-end, tra cui i dispositivi di storage e i software di gestione video (VMS).

### **Fiducia**

Evidenziando l'importanza del customer value nel settore della sicurezza, il presidente Kim ha inoltre sottolineato che l'azienda continuerà a intensificare gli sforzi tesi ad aumentare la fiducia dei suoi stimati clienti. Il settore della videosorveglianza è direttamente correlato alla sicurezza pubblica e individuale. Assicurarsi la fiducia dei clienti significherà quindi adempiere alla responsabilità dell'azienda in quanto attore leader nel settore della sicurezza a livello globale.

## **Crescita**

Il presidente Kim ha anche annunciato la strategia di mercato globale dell'azienda ideata per alimentare la crescita del volume d'affari. Avendo notato il grande potenziale del settore videosorveglianza nel mercato asiatico, lo scorso anno Hanwha Techwin ha aperto una nuova filiale a Dubai e prevede di avviare uno stabilimento di produzione in Vietnam durante il primo trimestre di quest'anno. L'azienda intende inoltre rafforzare la propria infrastruttura di vendita attraverso investimenti aggressivi in Asia e nei mercati del Medio Oriente per aumentare il volume delle vendite e ampliare ulteriormente la sua copertura netta di mercato instaurando migliori rapporti con partner e clienti.

Inoltre, Hanwha Techwin si aspetta che diversi suoi progetti, tra cui la serie di telecamere Wisenet X lanciata lo scorso anno, daranno luogo a un più rapido incremento delle vendite nei mercati nordamericani ed europei.

"Il mercato globale cambia così rapidamente che è difficile prevedere la situazione gestionale. Abbiamo intenzione di dirigere il settore reagendo in maniera intelligente ai cambiamenti ambientali tramite una gestione strategica dei possibili scenari," ha affermato il presidente Kim. "Per salvaguardare i nostri principali vantaggi competitivi faremo audaci investimenti, rafforzando la gestione delle prestazioni in ogni fase. Abbiamo anche intenzione di contribuire alla crescita del settore della sicurezza collaborando con altre aziende del settore,"

L'anno scorso l'azienda è stata elogiata per il lancio a livello mondiale della serie completa di telecamere Wisenet X, dotata del chipset Wisenet 5, System on Chip (SoC)\* che incorpora le tecnologie di base dell'azienda. La serie Wisenet X ha raccolto già importanti riconoscimenti nel corso del 2017, tra cui il primo premio nella categoria Hardware Video del concorso Innovation Awards 2017 indetto da Benchmark Magazine. Questo ha contribuito concretamente al risultato commerciale di Hanwha Techwin e dei propri partner.

## **Hanwha Techwin**

Hanwha Techwin (già Samsung Techwin) è un'azienda leader nella fornitura di soluzioni di videosorveglianza per sistemi video IP, analogici e ibridi. Continuando la tradizione d'innovazione dell'azienda, Hanwha Techwin è specializzata nella fornitura di soluzioni per applicazioni di sicurezza professionali che offrono i più alti livelli di prestazioni, affidabilità e convenienza, come lo sviluppo continuo di dispositivi edge e applicazioni di analisi video all'avanguardia.

[www.hanwha-security.eu](http://www.hanwha-security.eu)