



L'editoriale del direttore

Banalizzazione Globale, un nuovo rischio della Trasformazione Digitale

Uno spettro si aggira per il mondo della sicurezza: lo spettro della Banalizzazione Globale.

Scomodiamo l'incipit del Manifesto di Marx per una riflessione su un nuovo rischio che minaccia l'intera filiera, causato questa volta dall'arrivo della Trasformazione Digitale nell'eterna lotta tra risparmio e qualità. Un potente alleato per chi opera nella sicurezza (in particolare quella fisica) quando moltiplica le capacità e le prestazioni delle tecnologie;



ma anche un temibile avversario, quando azzerà differenze e competenze dietro lo specchietto per allodole delle tecnologie a basso costo.

Intendiamoci, il rischio della banalizzazione della sicurezza dovuta alla ricerca di risparmiare minaccia il settore da ben prima della Trasformazione Digitale. La Pubblica Amministrazione del nostro paese è da sempre all'avanguardia in questo poco nobile esercizio, considerando quasi mai la qualità tra i criteri di assegnazione degli appalti pubblici. Un caso scuola insuperabile è stata la gara Consip del 2018 per la vigilanza ai tribunali ([leggi](#)), con le aziende abbinate a numeri del Lotto sulla ruota di Bari per far partecipare alla gara solo quelle estratte, con buona pace della garanzia di saper lavorare per dare sicurezza ai cittadini (che sarebbe la "qualità" specifica di quell'appalto) in un contesto critico come i tribunali, oltre tutto dopo i fatti di Milano del 2015 ([leggi](#)).

In molte parti del settore privato, quando la sicurezza non è fondamentale per il core business, i budget per la sicurezza vengono tagliati appena possibile ("sono solo costi, non producono profitto"), con i security manager che devono inventarsi dalla sera alla mattina il modo per ridurre le spese pur sapendo benissimo che non potranno più garantire gli stessi risultati. E qualche volta con lo sgradevole pensiero di ritrovarsi prima o poi anche loro nella lista delle voci che il CEO ha deciso di eliminare, nel grande rimescolamento delle organizzazioni prodotto dalla Trasformazione Digitale.

Nel mercato residenziale, i sistemi low cost e "fai da te" acquistati online sono spesso di qualità pessima ma si stanno diffondendo ugualmente perchè costano poco e fanno credere ai residenti di essere al sicuro. Solo se verrà poi svaligiata la casa ci sarà la ricerca di una soluzione "meno banale", con una doppia spesa: quella prima e quella dopo.

Come difendersi dal nuovo rischio della Banalizzazione Globale? Ancora una volta, l'unica arma è forse la consapevolezza, per cercare di cavalcare anche quest'altra onda di cambiamento senza farsi travolgere.

Sommario Interattivo

CLICCA SULL'ICONA PER SCARICARE L'ARTICOLO CHE TI INTERESSA



-  02 Banalizzazione Globale, un nuovo rischio della Trasformazione Digitale
-  06 #SFR19: oltre la sicurezza, verso il negozio del futuro
-  10 Mentre la Regina di Inghilterra si chiede quali siano i rischi connessi al self checkout, in Italia, 55 negozi chiudono. Il paradosso del Retail.
-  11 Banche e Sicurezza 2019, quando l'agenzia diventa uno store
-  12 Gunnebo presenta a Napoli SafeStoreAuto
-  16 Artificial Intelligence e PSIM: dal trattamento dell'evento alla gestione della situazione
-  18 La tecnologia GPS al servizio della sicurezza
-  20 VIGILO 4 YOU: il primo servizio di vigilanza 4.0
-  22 Soluzioni Gunnebo per lo stoccaggio sicuro di prodotti farmaceutici
-  26 Video Masking Software S-COP: una soluzione Hanwha Techwin per rispondere alle normative GDPR
-  28 ELAN tra i protagonisti del FOCUS TOUR 2019

 [Redazionali Tecnologie](#) 31 - 32 - 33 - 34



 **INXPECT**
The **sense** of motion.

Vedere senza guardare.

Sensore di movimento MSK-101:
il radar diventa intelligente.

NASCE SOL: IL SISTEMA ANTINTRUSIONE PROFESSIONALE VIA RADIO "TUTTO IN UNO" DI INIM ELECTRONICS



INIM presenta **SOL**, il nuovo sistema professionale "tutto in uno" e completamente via radio. SOL è un sistema antintrusione di alto design e di facile installazione, capace di soddisfare ogni richiesta in ambito di protezione residenziale e commerciale di piccole dimensioni, anche se, grazie alle sue potenzialità, è adatto anche ad installazioni più importanti.

La centrale SOL ha una linea estetica raffinata ed essenziale tale da essere idonea ad ogni tipologia di spazio grazie alle 3 tipologie di pannello frontale: display touch-screen a colori 4.3", display LCD grafico e tastiera touch capacitiva, LED. SOL è una centrale a struttura modulare che consente di gestire fino a 30 dispositivi via radio (rivelatori PIR, doppia tecnologia, contatti magnetici, rivelatori di fumo, sirene da esterno, tastiere).

I moduli PSTN, GSM, LAN e WiFi possono essere facilmente inseriti negli appositi spazi dedicati all'interno del box plastico dove potranno essere installati "a caldo" per la connettività avanzata.

I moduli opzionali, grazie al loro montaggio ad innesto (GSM, PSTN, ethernet, WiFi), riducono e semplificano di molto i cablaggi: in un impianto tradizionale, anche se le periferiche vengono cablate vicino o dentro la centrale, è necessario collegare i 4 fili del bus.

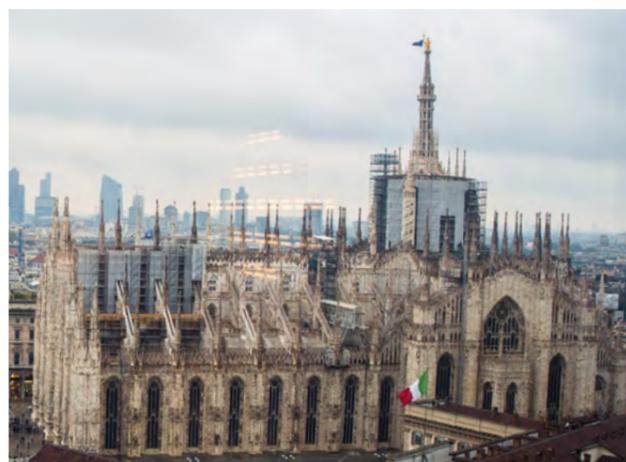
La centrale è compatibile con tutta la gamma via radio Inim ed ha anche un relè a bordo e 2 terminali aggiuntivi che consentono la connessione di rivelatori o dispositivi cablati.

Attivare SOL è incredibilmente semplice e veloce, grazie alla procedura di installazione semplificata.

La tecnologia **QuickGO** a bordo: la **app INIMTech Security** consentirà infatti di programmare rapidamente i dispositivi via radio attivando piccole installazioni in tempi record.

SOL è inoltre connessa a **INIM Cloud** e offre ad installatori e utenti informazioni complete e comandi facili, attivabili in un solo tocco. E' sufficiente uno dei moduli opzionali LAN, WiFi o GSM e tutte le potenzialità di INIM Cloud saranno disponibili: utente ed installatore noteranno subito la completezza e facilità d'uso di informazioni e comandi attraverso l'uso delle app e nelle pagine web del Cloud.

La centrale SOL partecipa al programma "INIM-Advantages", un sistema premiante che offre all'installatore dei vantaggi e dei servizi aggiuntivi nel caso in cui l'installatore sia registrato ai servizi INIM online (es. sito INIM, INIM-Cloud) e il prodotto sia stato acquistato presso un distributore autorizzato INIM (vedi elenco ufficiale nel sito www.inim.biz) per la provincia in cui l'installatore ha sede legale. SOL è disponibile presso tutti i distributori ufficiali INIM Electronics.



#SFR19: oltre la sicurezza, verso il negozio del futuro

a cura della Redazione

Oltre 150 i partecipanti alla quinta edizione di **SFR**, l'appuntamento annuale per gli operatori della sicurezza del Retail organizzato da **essecome/securindex** e il **Laboratorio per la Sicurezza** ([guarda il video](#)).

Un format innovativo, caratterizzato dall'elevata presenza femminile tra i relatori e il pubblico, e la partecipazione di un gruppo di studenti del corso di criminologia dell'Università Cattolica di Milano. Il claim **Beyond Security - Oltre la Sicurezza** è stato affrontato da diverse angolazioni, partendo dall'evoluzione delle tecnologie per concludere con un'approfondita riflessione sugli aspetti etici e legali della tutela dei dati personali.

Giuseppe Mastromattei e **Giuseppe Naro** con Raffaello Juvara hanno declinato il claim, partendo dall'analisi dell'evoluzione delle tecnologie proposta da **Luca Salgarelli** (ingegnere, tecnologo) per coinvolgere quindi **Simone Tancredi** (Retail&Sales Director DTC Harmont & Blaine spa) in una riflessione sul "negozio del futuro", e **Pierluigi Martusciello** (BNL - BNP Paribas) sulle convergenze tra i punti vendita del sistema del retail e di quello bancario, ormai totalmente assimilati dalla trasformazione digitale.

Giulia Massi (BOSCH Security) ha descritto la piattaforma dedicata alla digital experience del negozio, mentre **Mauro Barosi** (Omnisint Nedap Italy Retail) ha presentato le soluzioni per la store optimization e **Francesco Belcastro Taiuti** (Cespro) ha parlato dell'evoluzione dei sistemi di cash management. **Maura Mormile** (Secursat) ha condotto una dimostrazione live con la piattaforma

di business intelligence in un negozio a Marcanise e **Pietro Tonussi** (AXIS Communications) ha sviluppato una riflessione a tutto campo sul concetto di "negozio intelligente".

Luca Pacitti (Assovalori) ha illustrato l'iter della nuova normativa europea sull'antiriciclaggio, con le crescenti responsabilità dei gestori del contante per la cosiddetta "adeguata verifica della clientela". Quando sarà definito il testo finale, essecome/securindex organizzerà un workshop in collaborazione con Assovalori, Laboratorio per la Sicurezza e altre associazioni di esercenti per analizzare le procedure in capo ai diversi soggetti interessati, allo scopo di evitare alle parti sanzioni potenzialmente molto elevate.

Maria Cupolo (avvocato, DPO) ha parlato degli obblighi che interessano sia i retailer che i fornitori per la tutela dei dati personali acquisiti con le nuove tecnologie e, a seguire, **Paola Guerra** (Scuola Internazionale di Etica e Sicurezza) ha spiegato i riflessi sul piano etico di tali obblighi, legandoli al concetto stesso di sicurezza. Infine, **Francesca Perrone** e **Leonardo Rezzaro**, in rappresentanza del gruppo di studenti che hanno partecipato a SFR, hanno esposto la visione dei "millennial" sui possibili scenari futuri del negozio e della professione di security manager.

A conclusione della serata, il celebre cocktail bar nella veranda al 16° piano affacciata sul Duomo di Milano ha accolto i partecipanti a **SFR 2019** per i brindisi finali, con la raffinata colonna sonora della **dj Giulyen**.



Mentre la Regina di Inghilterra si chiede quali siano i rischi connessi al self checkout, in Italia, 55 negozi chiudono. Il paradosso del Retail.

di Giuseppe Mastromattei, Presidente dell'Associazione Laboratorio per la Sicurezza



Sono passati solamente poco più di sei mesi, da quando, il 7 novembre 2018, in un articolo de "Il Sole24ore" il CEO di Shernon Holding dichiarava in una intervista: "raddoppieremo i ricavi in cinque anni" aggiungendo "la parola d'ordine è omnicanalità, dall'e-commerce ai negozi fisici, dai social media alle piattaforme mobili, dall'utilizzo della realtà aumentata agli I-wall...". Purtroppo non è andata così, e questo fine settimana 55 punti vendita di "Mercatone Uno" sono stati chiusi nel giro di una notte, rispettando però almeno una promessa: l'utilizzo dei social media. Infatti, a quanto pare, risulterebbe questo ultimo, il canale con cui è stato comunicato ai 1.800 lavoratori il fallimento e la chiusura dell'azienda.

Un approccio assolutamente in linea con le esigenze innovative del mondo del Retail e dell'e-commerce, dove addirittura per incentivare i dipendenti a lavorare meglio, e più velocemente, si creano dei videogames sviluppati per rendere il lavoro meno noioso, ma soprattutto per incoraggiare una maggiore produttività mettendo in competizione i lavoratori, senza considerare che la competizione potrebbe essere divertente nel breve periodo, ma controproducente successivamente. Sembrerebbe di assistere ad un diffuso "panico generalizzato"



anziché a strategie innovative di sviluppo, una sorta di corsa all'oro, ma di cui si è persa ogni traccia.

Negli Stati Uniti continuano a chiudere, ogni giorno, Centri Commerciali.

Il Retail oggi, tranne alcune eccellenze che furono, negli anni passati, lungimiranti negli investimenti, è caratterizzato da continue rincorse per cercare di restare al passo con i tempi, investendo in tecnologie "last minute" ed ipotizzando negozi del futuro talmente avveniristici da rendere sempre più avvincente la cosiddetta "shopping experience" del cliente, ma che invece non sono capite, forse e soprattutto, da chi le dovrebbe gestire all'interno dell'azienda.

Abbiamo molte opportunità oggi, ma abbiamo anche molti nuovi rischi che non stiamo considerando, o che forse non vogliamo considerare, perché crediamo di non averne il tempo, e che non valga la pena investire nella prevenzione. Forse dovremmo prendere spunto dalla saggezza di colei che regna da oltre 65 anni e che, con assoluta semplicità ed eleganza, si è chiesta durante la presentazione di un punto vendita "del futuro" e dei nuovi sistemi di pagamento *Self Checkout*: "Si può imbrogliare? Si riesce?". Of Course yes, Your Majesty!

Banche e Sicurezza 2019, quando l'agenzia diventa uno store

a cura della Redazione

In occasione dell'appuntamento annuale per la sicurezza del mondo bancario promosso da **ABI**, tra gli altri temi sono stati analizzati anche gli effetti della **Digital Transformation** sull'immagine e il ruolo dell'agenzia bancaria, diventata un vero e proprio "negozio" per la vendita di prodotti e servizi diversi e innovativi rispetto alle agenzie tradizionali.

Durante la sessione condotta da **Pietro Blengino** (Relationship Manager Unicredit) sul tema "Il ruolo dell'innovazione nella sicurezza delle sedi bancarie e la sicurezza urbana", **Marco Dugato** (Crime & Tech - Università Cattolica di Milano) ha parlato di "cambiamento iconico della rappresentazione della banca", sintetizzando la trasformazione in atto delle agenzie bancarie, che le avvicina sempre più agli store dei retailer, portandole a condividere le stesse problematiche in tema di sicurezza e di gestione.

Problematiche fra le quali si ritrova anche l'elemento umano, in particolare in relazione all'adeguamento delle competenze alla realtà digitale, come ha sottolineato **Claudio Ferioli** (Responsabile Sviluppo Sicurezza Fisica Intesa Sanpaolo) nella sessione dedicata a "Physical Security, Digital Transformation: Rischi e Opportunità", citando una ricerca di Accenture che ha evidenziato un'attenzione insufficiente da parte dei responsabili

della sicurezza fisica verso la trasformazione digitale, che consentirebbe invece di "migliorare il mestiere" attraverso il corretto utilizzo delle tecnologie digitali.

Su questo tema, **Nils Fazzini** (CEO di Citel) ha illustrato il miglioramento reso possibile dall'impiego dei sistemi digitali per la gestione informatizzata della sicurezza fisica, spiegando in dettaglio le prestazioni ed i vantaggi di uno PSIM (Physical Security Information Management), sottolineandone la corrispondenza ai criteri che definiscono la Digital Transformation, i cosiddetti "Sei Pilastri": **Automazione dei processi - Informatizzazione delle Informazioni - Dematerializzazione - Virtualizzazione - Edge Computing - System of engagement.**

Giovanni Gioia, Research Analyst di ABIServizi e OSSIF, ha anticipato una sintesi dei dati relativi agli atti predatori nei confronti delle banche nel 2018, che hanno ulteriormente confermato il trend positivo degli ultimi anni. **264** le rapine subite nel 2018 contro **3.364** del 2007 (-92%), con una riduzione proporzionale dei bottini, scesi nello stesso periodo da 57 milioni a 5 milioni. Da sottolineare anche l'aumento dal 13% al 35% dei casi di rapine fallite. Stazionari invece gli attacchi agli ATM (535 nel 2018 contro 634 nel 2007) ma in calo rispetto al picco del 2016, con 798 episodi.



Gunnebo presenta a Napoli SafeStoreAuto

a cura della Redazione

La Rivoluzione del servizio di cassette di sicurezza - con questo titolo si è tenuto il 16 maggio 2019 all'Hotel Excelsior di Napoli il meeting con le banche del territorio **della Campania organizzato da Gunnebo con il Partner MACoperative** per presentare **#SafeStoreAuto**, l'innovativo sistema di cassette di sicurezza robotizzate che unisce efficienza, compliance e innovazione tecnologica.

Dopo l'introduzione di **Marco Depaoli**, amministratore delegato di Gunnebo Italia e di **Luigi Carminetti**, amministratore unico di MACoperative, il prof. **Raffaele Sibilio** del Dipartimento di Scienze economiche e statistiche dell'Università Federico II, ha sviluppato il tema degli effetti dell'innovazione tecnologica sul sistema bancario del territorio, sottolineando l'importanza per gli operatori di collocare al centro dell'attenzione il cliente, conoscendone le mutevoli esigenze. Sibilio ha inoltre sottolineato che *"il nuovo sistema presentato oggi consente non solo di anticipare le richieste degli utenti, ma anche di liberare da incombenze ripetitive gli operatori della banca, valorizzandone diversamente il lavoro"*.

L'avv. **Pietro Marzano** di **GRALE Research and Consulting**, spin-off della Seconda Università di Napoli, ha quindi richiamato i vantaggi offerti dal sistema per la compliance alle normative antiriciclaggio e per la tutela dei dati, in grado di produrre anche i report per i responsabili di funzione senza dover distogliere risorse dalle agenzie.

Il meeting si è concluso con una dimostrazione live di una macchina installata all'interno dell'Excelsior, dopo la presentazione del nuovo layout di agenzia automatizzata da parte di **Stefano Schettini** di MACoperative e la descrizione delle caratteristiche tecniche di SafeStoreAuto da parte di **Paolo Saronni** di Gunnebo.

L'ing. **Marco Depaoli** ha dichiarato: *"Siamo completamente soddisfatti di questo incontro, che ci ha consentito di far conoscere alle banche del territorio campano la nostra innovazione per il servizio di cassette di sicurezza, che permette di ottimizzare le risorse in agenzia e incrementare la soddisfazione del cliente con un servizio disponibile 24 ore al giorno in totale libertà e sicurezza"*.

"Riteniamo che questo evento rappresenti una svolta" - ha commentato infine **Luigi Carminetti** - *"che ci permetterà di far conoscere meglio al mercato la nostra attività di sviluppo e di integrazione di sistemi innovativi rivolti in particolare alle banche territoriali, che stanno crescendo in controtendenza rispetto al sistema nazionale"*.



Ideale:
efficiente, remunerativo,
innovativo.

Perfetto:
personalizzabile,
curato in ogni dettaglio,
accessibile anche
da disabili.

Gradito:
discreto e sempre
disponibile, anche oltre gli
orari di apertura.

...e il Servizio?
Rapido, affidabile,
attuabile anche da remoto.

In una parola:
SafeStoreAuto

*il Sistema di
Cassette di sicurezza
self-service*

Soluzioni che creano valore

- CONTROLLO ACCESSI
- TRATTAMENTO DENARO
- SICUREZZA FISICA
- SICUREZZA ELETTRONICA



GUNNEBO
For a safer world®

www.gunnebo.it

Protecting people
protecting you



IN ITALIA E ALL'ESTERO

Analisi rischi e prevenzione
Portierato
Vigilanza armata
Vigilanza ispettiva
Tecnologie
Servizio antitaccheggio
Pronto intervento
Gestione network

WISENET



VISIONE A 360°

WISENET P series

Telecamere multidirezionali Wisenet P
la soluzione di sicurezza a 360° per ampi spazi.

- Una gamma di telecamere multisensore e multifunzione
- Possibilità di alloggiare sensori con diverse ottiche e risoluzione
- Niente punti ciechi con il monitoraggio multidirezionale
- Immagini più nitide e naturali per una videosorveglianza senza distorsioni

Con la gamma di telecamere multidirezionali
Wisenet P nulla passa inosservato.

Scopri di più su www.hanwha-security.eu/it



Artificial Intelligence e PSIM: dal trattamento dell'evento alla gestione della situazione

di Nils Fredrik Fazzini | Ad di CITEL spa

Il PSIM compie 10 anni

A dieci anni esatti dall'annuncio del Sistema Informativo della Sicurezza Fisica (poi tradotto in PSIM), avvenuto in sede Convegno ABI 2009, Citel partecipa all'edizione 2019 per riferire del consolidamento di un'altra pietra miliare nell'evoluzione della gestione informatizzata della sicurezza fisica. Questa volta si parla di un catalogo di moduli per l'impiego delle tecniche di intelligenza artificiale per le funzioni che permettono un salto di qualità con il passaggio definitivo dal **trattamento dell'evento alla gestione dinamica della situazione**.

Si tratta in realtà del consolidamento di processi gestionali affinati in anni di esperienze dalle banche italiane più innovative tra quelle utenti del PSIM di CITEL. Processi di prevenzione, dissuasione e limitazione del danno che hanno apportato un contributo importante e innegabile all'azzeramento in Italia delle rapine nel settore bancario, in cui Citel è il principale fornitore di soluzioni PSIM, in particolare di open-PSIM.

Il crollo delle rapine è figlio della Digital Transformation

Le applicazioni bancarie come l'antirapina si prestano particolarmente all'impiego delle tecniche corrispondenti a tutti i 6 pilastri della **Digital Transformation**, che si sono tradotte nella progettazione di una serie di nuovi moduli entrati a far parte del catalogo della nuova generazione di Centrax-open-PSIM, interamente riscritto con un lavoro di oltre due anni. Ovviamente su una piattaforma aperta multi-brand, multi-mediale, multi-funzionale, con tecnologie e interfacce operative di tipo WEB conformi alle tendenze più attuali.

Il nuovo **Centrax open-PSIM** in versione SM – Situation Manager – si basa su una libreria estesa di funzioni che comprende, ad esempio, i moduli **Logix 2.0** e **CSOC** che



hanno consentito di passare dalla rilevazione statica di eventi basati su correlazioni, alla **rilevazione della dinamica delle situazioni**, con efficacia, affidabilità e tracciabilità incomparabili rispetto al trattamento di semplici allarmi e riposi dei prodotti e sistemi tradizionali.

I processi intelligenti per la gestione open - PSIM della sicurezza fisica in banca

Logix 2.0 è il modulo di Citel dedicato all'**analisi dei dati** generati dall'operatività PSIM ed alla loro riclassificazione finalizzata alla valutazione di natura e attendibilità di quanto sta avvenendo con l'applicazione di algoritmi di intelligenza artificiale progettati espressamente per classificare le informazioni e attribuirgli in tempo reale la natura di evento o di situazione, senza escludere il caso



dell'inatteso. La qualificazione della casistica ed il livello di criticità della situazione si traducono in modelli basati su correlazioni ed elaborazioni derivati dall'accumulazione di dati storici e si presentano all'operatore come sequenze di funzioni obbligate o suggerite per la gestione da procedura fino a conclusione e reporting.

Logix 2.0 è il risultato di una collaborazione di CITEL con uno spin-off universitario di Verona ed è strettamente

integrato con altre funzionalità di Centrax open-PSIM, come il correlatore centralizzato di eventi o il modulo di servizio per la costruzione di work-flow decisionali dinamici, organizzati in una suite interamente made in Italy consolidata da tempo come leader di settore in una fascia di mercato che va dal singolo building gestito localmente alle migliaia di siti collegati e gestiti da un sistema centralizzato, non solo nel settore bancario, ma in ogni altro settore dell'industria e dei servizi.



La tecnologia GPS al servizio della sicurezza

Intervista a Gianfranco Iovino | responsabile della divisione satellitare di Cittadini dell'Ordine S.p.A.

Quando nel 1991 gli USA consentirono l'uso civile del GPS, molti si mostrarono scettici del suo potenziale utilizzo. Oggi, a quasi trent'anni da quella liberalizzazione, il GPS è entrato a far parte delle quotidiane abitudini di cui non possiamo più fare a meno. L'avvento della telefonia mobile e l'uso massivo degli Smartphone hanno permesso di sviluppare applicazioni legate al posizionamento GPS, attraverso cui ci lasciamo guidare e consigliare: un "silenzioso amico del cielo" che sa sempre indicarci soluzioni da seguire.

Ne parliamo in modo più approfondito con **Gianfranco Iovino**, responsabile della divisione satellitare di CdO che, da oltre vent'anni, lavora nel campo della televigilanza satellitare.

Partiamo da un breve cenno sull'evoluzione del GPS.

L'odierno GPS è un'estensione di un originario progetto militare americano, abbandonato con l'avvento del GPS video che abbiamo conosciuto nelle immagini di recenti guerre, attraverso i famosi "attacchi chirurgici" altamente precisi e localizzati che consentono di colpire solo obiettivi militari e sensibili.

A livello civile, ci avvaliamo della costellazione **Global Position System**, formata dall'orbita geostazionaria di 31 satelliti, dei quali solo 24 attivi, per ogni tipologia di applicazione inerente il posizionamento. Il funzionamento si basa sul principio fisico del calcolo delle distanze lungo ascisse coordinate, utilizzando un metodo di posizionamento sferico che parte dalla misura del tempo impiegato dal segnale radio a percorrere la distanza intercorrente tra satellite e ricevitore GPS.

Quali sono le applicazioni oggi disponibili?

Svariate e sempre più diffuse. Nella vita quotidiana, i moderni ricevitori GPS hanno raggiunto costi contenutissimi che ne hanno permesso larga applicazione, partendo dalla navigazione satellitare assistita (A-GPS) disponibile su tutte le vetture in commercio.

Uno degli utilizzi più comuni è la ricerca di un luogo o un indirizzo, per farsi guidare fino ad esso. Ma esistono anche applicazioni più specifiche, come il rintracciamento di un malato di Alzheimer o del proprio fido compagno libero dal guinzaglio, fino a monitoraggi fisici e geografici di smottamenti, riduzione



delle falde acquifere, scioglimento dei ghiacciai e spostamento delle croste terrestri, per non parlare della capacità di disegnare invisibili rotte per aerei e navi.

Nel campo specifico della sicurezza? Ci parli di come è nata e si è evoluta la televigilanza satellitare.

Il funzionamento si basa sulla tecnologia della localizzazione GPS che, accoppiata ad un sistema di trasmissione su rete mobile, consente il posizionamento su mappe cartografiche di un dispositivo montato a bordo del veicolo, comunemente chiamato "centralina di bordo" (o periferica satellitare) che, a seconda degli ingressi e le uscite ad essa collegati, permette interazioni a distanza attraverso registrazione dati, autogestione o attuazioni in tempo reale da parte di una centrale operativa di telecontrollo.

I primi dispositivi sono datati 1993 ed erano la somma di assemblaggi ingegnosi quanto artigianali di singoli dispositivi uniti per logica di funzione e affinità di sicurezza, interconnessi ad una centralina di controllo dove era possibile eseguire letture degli ingressi collegati (sensori) o degli stati di sicurezza impostati, da far gestire ad una centrale operativa grazie ad un sistema di comunicazione mobile, prima solo e-tacs e poi GSM ed oggi GPRS.

Il campo applicativo di un sistema satellitare ha subito evoluzioni tali da renderlo, oggi, il "perfetto assistente tecnologico" utile ad ogni esigenza: dalla sicurezza della merce trasportata alla tutela del veicolo, fino alla salvaguardia dell'autista, sfociando nella logistica integrata, come la telemetria.

La divisione satellitare di CdO come si pone nell'attuale mercato del controllo satellitare?

Ottimamente direi, in quanto siamo sempre alla continua ricerca di nuovi prodotti di **sicurezza** e di **logistica integrata**, atti a garantire un ampissimo spettro di soluzioni per i nostri clienti.

Quale tipologia di cliente può interessarsi ai vostri prodotti e servizi?

Chiunque. Spaziamo dal campo agricolo, dove c'è sempre più bisogno di **assistenza in caso di lavori solitari**, e qui cito i dispositivi mobili di "uomo a terra" o "assistenza alla persona", per allargarci al mondo vetture per l'**assistenza alla guida**, grazie all'e-call, (pulsante di soccorso), ed estenderci fino al mondo del movimento terra, dove particolare attenzione viene riservata al **noleggio**, soggetto al sempre maggiore rischio di mancato recupero del bene noleggiato. Soffermandoci brevemente sui trasporti, infine, troviamo applicazioni estendibili su grandi raggi di interesse, che non interessano solo la sicurezza della merce a bordo, ma di tutte le attività legate alla loro **movimentazione**.

Ci faccia un esempio di applicazione.

Immagini un distributore di bevande e cibi, o una società di manutenzione e assistenza, con veicoli in lavorazione continuativa sul territorio. La possibilità di **conoscere in tempo reale le posizioni e gli spostamenti**, oltre che **geolocalizzarli** in base ad aree o perimetri specifici, consente di **ottimizzare gli interventi** e dirigere i propri veicoli/dipendenti in modo più funzionale alle necessità del momento; interessare il veicolo più vicino ad un luogo di intervento, o comunicare i tempi certi di consegna, sistema quest'ultimo molto apprezzato nella consegna di farmaci, giornali, taxi e mezzi pubblici.

Non lede i diritti di un dipendente alla guida essere controllato da un dispositivo GPS?

Assolutamente no, in quanto il localizzatore funge soltanto da accessorio all'attività di movimentazione, potendone **ottimizzare e pianificare percorsi e risorse impiegate**. Chiaramente, i dati raccolti non possono in alcun modo essere utilizzati contro il dipendente. Così come è obbligatorio che

il datore di lavoro lo informi della presenza di un dispositivo GPS, attraverso accordi sindacali specifici o comunicazioni all'ispettorato del lavoro di competenza.

Nei trasporti ad alto rischio, invece, quali sono le soluzioni più richieste?

Esistono soluzioni per ogni settore merceologico. Rispetto a dieci anni fa, dove l'antifurto satellitare era solo sinonimo di antirapina, e in quanto tale utilizzato dai trasportatori con beni ad alta appetibilità, oggi trova interesse in qualsiasi realtà; dal singolo furgoncino che necessita di un'assistenza minima o di **risparmi in materia assicurativa**, alle medie aziende, dove alla sicurezza si associa la possibilità di disporre di strumenti utili all'**ottimizzazione delle proprie risorse esterne**, così come la **raccolta di dati** in maniera facile, tipo lo scarico dei **tachigrafi digitali** da remoto o l'**analisi dei consumi medi e temporali**, fino a stimolare l'interesse delle grandi aziende che ricevono i dati di trasporto e consegna in tempo reale e possono integrarli al proprio gestionale.

Ci parli della realtà che gestisce in CdO.

La divisione satellitare di CdO è un'eccellenza che racchiude un marchio storico: la **Servim**, nata nel 1983 a Cesena da un progetto sperimentale condotto dall'Università di Bologna e sovvenzionato dalla Fondazione Cassa Risparmio di Cesena, finalizzato ad ottimizzare l'interazione tra i soggetti impiegati nella filiera produttiva ortofrutticola fino al consumatore.

Dati al primo semestre 2019, la divisione satellitare gestisce oltre **13.000 veicoli**, ai quali garantiamo supporto **h 24 per 365 giorni l'anno**, grazie ad operatori specializzati, periodicamente formati ed aggiornati sulle nuove metodologie di erogazione servizi, oltre che al rispetto ed all'osservanza delle disposizioni in materia prefettizia, essendo Guardie Giurate Armate.

Siamo **partner di sicurezza** di primari marchi di produzione, trasporto e servizi ai trasporti, che ci hanno scelto per risultati ottenuti nel tempo e storia, nell'esserci sempre contraddistinti per professionalità e competenza, oltre che partner ausiliari affidabili delle FF.OO. in numerosissimi eventi sventati nei campi del trasporto farmaceutico, tabacco, alimentare di largo consumo e, soprattutto, alta moda, di cui abbiamo grande esperienza e capacità di controllo e gestione.



CONTATTI: CITTADINI DELL'ORDINE SPA
Tel. +39 0547 313404
info.gps@cittadinidellordine.com
www.cittadinidellordine.com

VIGILO 4 YOU: il primo servizio di vigilanza 4.0

a cura della Redazione

VIGILO 4 YOU è il primo servizio di vigilanza “a consumo” per le abitazioni e lo small Business di **VIGILANZA GROUP**: istituto di vigilanza presente da oltre 70 anni sul territorio. Nessun canone, nessun contratto, un **servizio a consumo** da usare in caso di necessità, fruibile da tutti **perché compatibile con qualsiasi sistema di allarme**. **VIGILO 4 YOU** basa il suo successo sulla **realizzazione di una piattaforma integrata che permette al cliente di gestire in autonomia il servizio di vigilanza**: dall’acquisto alla richiesta di intervento di pattuglie armate degli Istituti di Vigilanza “Certificati” sul territorio nazionale, fino al risarcimento della copertura assicurativa dei danni all’immobile e del prepagato. Il tutto coordinato dalla Centrale Operativa di Vigilanza Group, altamente tecnologica e avanzata.



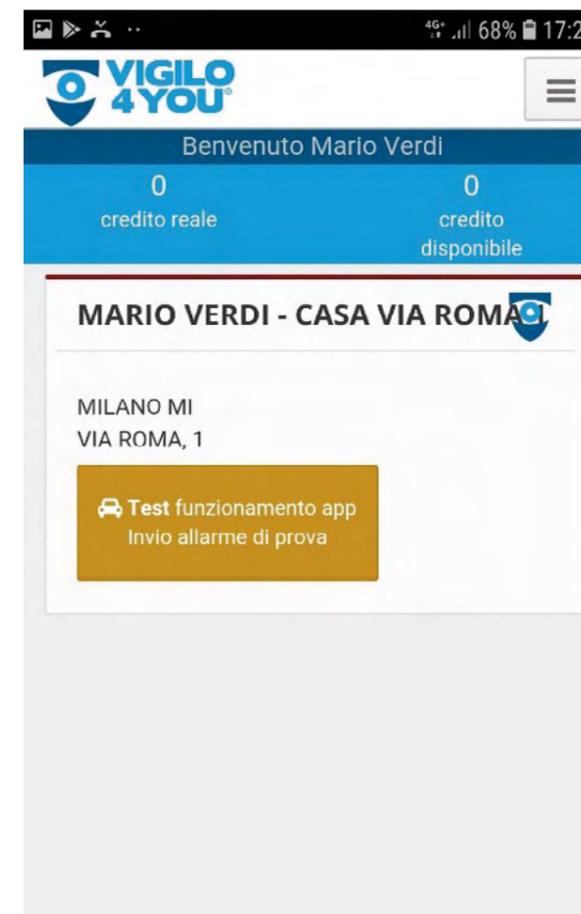
Ma come si attiva il servizio a consumo VIGILO4YOU? Entrando nel sito www.vigilo4you.it il cliente ha accesso a tutte le informazioni e ha modo di registrarsi al PORTALE CLIENTI. Prima ancora di registrarsi può verificare se il servizio è attivo nel proprio comune: Successivamente, effettua la registrazione con l’invio **di una password via mail, il tutto nella massima riservatezza e sicurezza dei dati**.

A questo punto, il cliente accede con le proprie credenziali alla propria Area Riservata e, dopo aver compilato tutti i dati relativi all’immobile (es. appartamento/villa, a piano terra/primo piano, verifica indirizzo immobile, ecc) acquista 1 o più interventi. La compilazione è semplice e il sistema presenta degli step sequenziali che garantiscono la verifica di tutte le informazioni. E’ possibile, in maniera opzionale, decidere di **fornire anche le chiavi di accesso esterno alla proprietà** al fine di verificare, in caso di intervento, che porte e finestre non presentino segni di una effrazione. In fase di attivazione del Primo Prepagato VIGILO 4 YOU



omaggia al proprio cliente una **copertura assicurativa della durata di 12 mesi** (successivamente rinnovabile a 20 € all’anno) che rimborsa fino a 3000 € gli eventuali danni all’immobile a seguito di una effrazione (es. porte e finestre rotte, cancellate divelte, ecc) e soprattutto restituisce l’importo del PREPAGATO! Le condizioni di polizza vengono accettate e sono visibili direttamente dal PORTALE CLIENTI. Cosa molto importante, prima di ultimare l’acquisto, il sistema richiede **un TEST IMPIANTO per verificare che il servizio sia attivo in qualsiasi momento se decidesse di utilizzarlo**: viene chiesto di scaricare l’APP gratuita di VIGILO 4 YOU e tramite la stessa effettuare il TEST verificato dalla Centrale Operativa in tempo reale.

Da questo momento, se arriva un allarme dal proprio impianto e il cliente sa per certo che non è un falso allarme o un allarme improprio e non ha modo di intervenire, **si collega all’APP VIGILO4YOU e, con un semplice clic, richiede l’intervento della pattuglia seguendo, sempre dall’app, tutte le fasi**.



CONTATTI: VIGILO 4 YOU
info@vigilo4you.it
www.vigilo4you.it

Soluzioni Gunnebo per lo stoccaggio sicuro di prodotti farmaceutici

a cura della Redazione

Il background

UDG è una società di logistica che fornisce stoccaggio specializzato e distribuzione di prodotti farmaceutici. Come parte dell'impegno di UDG verso i propri clienti che si occupano di prodotti sanitari, deve fornire strutture di stoccaggio conformi alle Leggi sulle Licenze dei Farmaci del Governo Britannico e ai Regolamenti MRHA (Medicines & Healthcare Agency). Il settore farmaceutico nel Regno Unito ha registrato negli ultimi anni una crescita significativa in termini di stoccaggio sicuro, principalmente a causa del fatto che il governo britannico ha aggiunto un numero maggiore di medicinali alla loro lista di alta sicurezza. A causa del successo delle loro operazioni commerciali, UDG si è trovata presto in una situazione in cui era diventato troppo grande per le reali dimensioni dell'attuale struttura di magazzino.

La sfida

UDG aveva una capacità di stoccaggio sicuro dei pallet insufficiente per soddisfare le richieste dei clienti esistenti e per questo aveva limitato le prospettive per la crescita futura dei clienti. Per questo motivo, per soddisfare la domanda dei clienti, UDG ha dovuto creare 1.000 spazi di stoccaggio "Euro Pallet" aggiuntivi.

Una maggiore dimensione della struttura di stoccaggio doveva trovarsi all'interno della stessa area delle operazioni esistenti e doveva utilizzare lo spazio che circonda la stanza esistente. Altrettanto importante era che la nuova stanza blindata non potesse interferire con le operazioni commerciali quotidiane della stanza esistente. L'estensione doveva conformarsi alle leggi sulle licenze del Ministero dell'Interno del governo britannico, quindi l'integrità della stanza esistente doveva essere mantenuta in ogni momento.

La soluzione

Gunnebo ha fornito una soluzione con il fissaggio di pannelli corazzati nella stanza esistente che ha raddoppiato lo spazio di stoccaggio dei pallet da 520 mq a 1040 mq. Per garantire che la sicurezza della stanza esistente non fosse compromessa, Gunnebo ha costruito pareti estese e un tetto per garantire la stabilità della parte estesa prima della rimozione dei pannelli dalla stanza originale. Sono state quindi create aperture per pedoni e transpallet tra stanze originali ed estese.

Il risultato

La nuova parte estesa della camera corazzata ha creato altri 1.000 spazi per lo stoccaggio sicuro dei pallet. Ciò ha permesso a UDG di mantenere le richieste dei clienti esistenti, creando nuove opportunità per la crescita futura. UDG è stata in grado di continuare le sue operazioni quotidiane all'interno della stanza blindata esistente per tutta la durata della costruzione dell'estensione e allo stesso tempo mantenere i requisiti di sicurezza. Il design dell'estensione della camera corazzata utilizza lo spazio che circonda la struttura esistente e mantiene le operazioni nella stessa posizione di magazzino.



L'ULTIMA GENERAZIONE NELLA RILEVAZIONE
DA ESTERNO E VIDEO VERIFICA

Beyond Radio DT

RISCO presenta l'attesissima Linea di Sensori da Esterno, Beyond DT Radio e Beyond DT Radio con Fotocamera, che offre prestazioni eccezionali nella verifica video degli eventi, un'elevata immunità ai falsi allarmi e una straordinaria prestazione nella rilevazione.

- Doppia Tecnologia in Banda-K
- Rivoluzionaria combinazione di tecnologie esclusive di RISCO
- Snodo con pannello solare opzionale per una vita della batteria incredibilmente estesa
- Installazione semplice e veloce

Il Nuovo Beyond DT Radio è la soluzione per la rilevazione da esterno eccellente e efficace, che ti protegge fino all'entrata della tua abitazione!



Per maggiori informazioni sulla linea di Beyond Radio DT,
per favore visitate il sito
riscogroup.it

RISCO
GROUP

PERCHÉ GUNNEBO?

Gunnebo è stata approvata dal governo britannico per la fornitura e l'installazione di camere corazzate di alta sicurezza per lo stoccaggio sicuro e ha dimostrato di avere la capacità di fornire e installare alcune delle camere corazzate più grandi mai viste nel Regno Unito. Gunnebo ha una lunga relazione con UDG derivante dalla capacità di comprendere le esigenze dei clienti e dalla ricerca di soluzioni pratiche conformi alla legislazione.

CHI È UDG

UDG è il più grande specialista di soluzioni per la catena di fornitura del Regno Unito per il settore sanitario e fornisce servizi di stoccaggio e distribuzione specializzati. Attualmente UDG immagazzina 2.200 pallet di prodotti sicuri e ha la capacità di contenere 82.000 pallet convenzionali e 4.200 refrigerati.

COSA OFFRE GUNNEBO?

• CAMERE CORAZZATE CERTIFICATE

Costruite su richiesta, come strutture indipendenti o per implementare una corazzatura in locali esistenti

• DESIGN PERSONALIZZABILE

I nostri esperti sono preparati per valutare i vincoli di ciascun progetto, da un accesso difficile e vecchi edifici in stanze con dimensioni insolite e limiti di carico. Definiscono le specifiche di ogni stanza del caveau e trovano una soluzione che soddisfi tutte le particolari esigenze del cliente.

• TECNOLOGIA ALL'AVANGUARDIA

I pannelli relativamente leggeri riducono i costi di trasporto e facilitano l'assemblaggio, progettate per ottimizzare la semplicità e l'accessibilità per una soluzione user-friendly.



ModuleGuard

• La gamma Moduleguard fornisce la protezione antiscasso EN 1143-1 per le classi da II a IV.

• Veloce e facile da montare con conseguente riduzione dei tempi di montaggio e meno costi.

• Pannelli leggeri: questa porta a minori costi di trasporto e installazione.

• Assemblaggio imbullonato: da una costruzione dedicata, si può sempre modificare la stanza in una fase successiva (includere un'apertura, ingrandire, spostare ...).

• Pavimento a filo: nessun elemento sporgente sul pavimento per una migliore ergonomia.

• Nessuna piastra di protezione: meno parti da maneggiare, più facile da montare.

• Costruzione modulare per abbinare l'applicazione di ogni cliente.

• Nessuna saldatura per l'assemblaggio, nessun rischio d'incendio, nessuna emissione di polveri e fumi.



- La gamma Centurion fornisce la protezione antiscasso EN 1143-1 per le classi da V a XI.
- Opzionalmente i gradi da X a XI sono stati certificati anche per resistere contro le potenti punte di diamante con opzione CD
- Fornisce proprietà di prova testate da MPA DRESDEN GmbH, un laboratorio indipendente tedesco
- Opzionalmente, la porta del caveau di Centurion è disponibile anche nei Gradi XII e XIII con opzione CD - EX e CD EX su richiesta.
- Telaio della porta in acciaio inox per una costruzione elegante
- Sviluppato per ospitare un sistema di allarme
- Pannelli innovativi e leggeri per un montaggio più rapido e semplice
- Spessore dei pannelli ridotto per massimizzare lo spazio disponibile.

GUNNEBO[®]
For a safer world

CONTATTI: GUNNEBO ITALIA SPA
Tel. +39 02267101
info.it@gunnebo.com
www.gunnebo.it

Video Masking Software S-COP: una soluzione Hanwha Techwin per rispondere alle normative GDPR

a cura della Redazione

Il nuovo software di mascheratura video **S-COP** offre un metodo altamente efficace per mascherare i volti nei filmati nel pieno rispetto del Regolamento generale sulla protezione dei dati (GDPR).

Il Regolamento generale sulla protezione dei dati (GDPR), entrato in vigore nel maggio 2018, prevede che chiunque venga ripreso da un sistema di videosorveglianza ha il diritto di ottenere una copia dei propri dati personali che sono stati registrati.

“Il software di mascheratura video S-COP sviluppato dal nostro partner tecnologico VORA systems oscura i volti di chiunque appaia nel video, tranne quello della persona che ne ha richiesto l'accesso”, ha affermato Uri Guterman, Product & Marketing Manager di Hanwha Techwin Europe. “La possibilità di poterlo fare rapidamente e facilmente non è da sottovalutare. Da una nostra analisi abbiamo identificato infatti che la mascheratura dei volti rappresenta uno degli elementi di maggiore interesse dei Security Manager in ottica di conformità al GDPR”.

S-COP è dotato di una serie di pratiche funzionalità come la protezione con password, la possibilità di limitare il numero di visualizzazioni e l'accesso nel tempo e, se necessario, la distruzione automatica, che impediscono di utilizzare impropriamente o manomettere il video censurato una volta che è stato esportato. Per prevenire contraffazioni, S-COP può anche essere configurato per imprimere sui file video esportati un watermark definito dall'utente.

Inoltre, per proteggere ulteriormente la privacy della persona interessata, S-COP permette di rimuovere o modificare facilmente anche eventuali tracce audio.



DRM

Il software S-COP è dotato della tecnologia **Digital Rights Management (DRM)** che permette di codificare un filmato in modo che possa essere visualizzato solo da chi è autorizzato. A differenza dei file “.avi” che possono essere visualizzati da chiunque disponga di un PC con Windows Media Player, i video codificati con DRM possono essere visualizzati solo tramite il software di riproduzione video dedicato e protetto da password di S-COP.

Altre funzionalità distintive di S-COP sono

- Supporto per video probatori in formato .mkv .mp4 e .avi
- Mascheramento multiplo di fino a 255 aree specificate
- Selezione manuale dell'area in cui si muove il soggetto o mascheratura dell'intera area eccetto il soggetto
- Possibilità di mascherare soggetti fissi e in movimento
- Crittografia AES-256 dei file video

Il Video Masking Software S-COP è disponibile in due differenti pacchetti, uno con possibilità di mascherare fino a 5 volti ed uno per un numero illimitato di volti.

Hanwha Techwin

Hanwha Techwin (già Samsung Techwin) è un'azienda leader nella fornitura di soluzioni di videosorveglianza per sistemi video IP, analogici e ibridi. Continuando la tradizione d'innovazione dell'azienda, Hanwha Techwin è specializzata nella fornitura di soluzioni per applicazioni di sicurezza professionali che offrono i più alti livelli di prestazioni, affidabilità e convenienza, come lo sviluppo continuo di dispositivi edge e applicazioni di analisi video all'avanguardia.



CONTATTI: HANWHA TECHWIN EUROPE LTD
Tel. +39 02 36572 890
www.hanwha-security.eu



trova il tuo
installatore
certificato

www.securindex.com/installatori

ELAN tra i protagonisti del FOCUS TOUR 2019

a cura della Redazione

ELAN, PASO e INIM, con il sostegno di Assosicurezza, stanno promuovendo un convegno di formazione rivolto a Progettisti, Distributori, Installatori, Security Manager e a tutti coloro che lavorano e investono nel comparto della Sicurezza.

Con questo Tour, partito a Marzo 2019, i partner intendono fornire i principi alla base della progettazione di questi impianti, illustrandone nel contempo i sottosistemi componenti (Rilevatori, Centrale e Dispositivi di Allarme) ed il quadro tecnico-normativo.

L'Evento è riconosciuto dal CERSA, Organismo di certificazione, che riconosce n. 4 crediti formativi per il Professionista della Security – UNI 10459 e anche per il Perito Liquidatore Assicurativo – UNI 11628 nei seminari, convegni e conferenze promossi da ASSOSICUREZZA, e dal TÜV Italia che riconosce l'attribuzione di n. 4 crediti, validi ai fini dell'aggiornamento formativo richiesto dallo schema CEI "Esperti di impianti di allarme, intrusione e rapina".

Argomenti e Relatori

La finalità del corso è quella di fornire i criteri da seguire nella progettazione, nell'esecuzione, nella verifica e nella manutenzione degli impianti secondo la regola dell'arte, ottemperando a tutte le normative vigenti.

La proposta formativa offre contenuti altamente qualificati e proposti da personalità del settore. Questo ha indotto i rispettivi collegi a concedere ben 7 crediti formativi.

Di seguito, un breve riassunto dei relatori e gli argomenti trattati:

- *Gli impianti di rivelazione ed allarme incendio (IRAI) alla luce del Codice di Prevenzioni Incendi* - Ing. Piergiacomo Cancelliere - Ingegnere presso Ministero dell'Interno - Direzione Centrale per la Prevenzione e la Sicurezza Tecnica del dipartimento dei VVF

FOCUS TOUR FIRE, EVAC & CABLES

- *Aggiornamenti sulla normativa dei sistemi di evacuazione vocale (UNI-ISO 7240-19, EN54.16, EN 54.24 e EN54.4)* - Ing. Roberto Megazzini - Paso Spa
- *Progettazione ed installazione dei sistemi di rivelazione incendio; evoluzione normativa delle norme attuali (UNI 9795, UNI 11224, UNI TR 16694)* - P.I. Enea Galiffa - Inim Electronics Srl
- *Obblighi dei progettisti al rispetto dei parametri relativi alle connessioni nei sistemi di rivelazione automatica d'incendio al fine di evitare malfunzionamenti in particolare nei sistemi analogici indirizzati* - (EN 50575 e EU 305/2011, EN 50200, UNI 9795, CEI 20105) - Cristiano Montesi - CEO di Elan Srl

Tappe e appuntamenti

Il Tour è ufficialmente partito l'8 Marzo con la data di Milano c/o IMQ, per poi proseguire con Padova il 29 Marzo, Roma il 24 Maggio presso SGM Conference Center e Ascoli il 31 Maggio (Auditorium Inim Via dei Lavoratori, 10 - 63076 Montepandone / AP).

Queste sono solamente le prime date ufficiali di un Tour che toccherà tutta Italia e che farà tappa anche al Sud. Ricordiamo che la registrazione alle tappe del Tour è totalmente gratuita e a numero chiuso, previa registrazione sulla pagina dedicata o tramite Assosicurezza.



Per rimanere aggiornati sui prossimi appuntamenti potete visitare il sito ELAN e la relativa pagina di registrazione: <https://www.elan.an.it/focus-tour-2019>

ELAN: Partner ideatore del Focus Tour

Si deve a ELAN, insieme agli altri due Partner Inim e Paso, l'ideazione e la nascita di questo nuovo Tour unico nel suo genere a livello nazionale. L'Amministratore Delegato ELAN, Cristiano Montesi, ne parla così "Elan è presente da oramai 30 anni nel settore della sicurezza. Negli anni ci siamo specializzati anche nella progettazione e nella costruzione di cavi resistenti al fuoco, quindi non potevamo non essere tra i principali attori del Focus Tour, che è nato così, spontaneamente, tra tre aziende marchigiane, ovvero Elan, Inim e Paso. Abbiamo infatti pensato di metterci assieme per dare risposta alla forte esigenza di formazione antincendio che quotidianamente ci perveniva dal mercato, soprattutto dai progettisti e dagli installatori che, oltre ad avere la necessità di aggiornarsi sulle ultime normative, sentono anche il bisogno di capire come interpretarle ed applicarle nel modo corretto. Da qui è nato il Focus Tour, che sta avendo un riscontro veramente eccezionale".

Di grande spessore e competenza anche il relatore,

l'ingegner Piergiacomo Cancelliere dei Vigili del Fuoco, Ministero dell'Interno, "che - sottolinea Montesi - avevo avuto modo di conoscere qualche anno fa e che ha sposato immediatamente la proposta e lo spirito con il quale è nato questo progetto di Alta Formazione Antincendio".

L'amministratore ELAN approfondisce poi le soluzioni di Elan per il settore specifico dell'antincendio, soffermandosi in particolare sull'Elanfire, "Come prodotto, è senza dubbio il nostro fiore all'occhiello. Ad oggi incide molto anche sull'export dell'azienda, arrivato quasi a raggiungere il 50% del fatturato totale. La nuova certificazione LPCB (certificazione inglese) che abbiamo ricevuto per i nostri cavi antincendio, da questo punto di vista, rappresenta la massima espressione di resistenza al fuoco".

La ELAN, infatti, è un'azienda leader nella produzione di cavi per SISTEMI di ALLARME, TVCC e RETE DATI e nella vendita di BATTERIE A SECCO RICARICABILI AL PIOMBO distribuite con il marchio **BIGBAT**. L'azienda si distingue sul mercato italiano ed estero per l'alta qualità dei prodotti, per la disponibilità e l'ottimo servizio offerto. Le conoscenze tecniche, la professionalità del personale, associate ad una continua formazione, fanno di ELAN un'azienda dinamica ed innovativa.



CONTATTI: ELAN SRL
Tel. +39 071 7304258
www.elan.an.it

diventa Partner BIGBAT



Assessed to ISO 9001:2008
Cert / LPCB ref. 1379

ELAN
CAVI & BATTERIE
www.elan.an.it

ELAN s.r.l. Via Osimana, 70 - 60021 Camerano (AN) - Tel. +39.0717304258 - info@elan.an.it

Redazionali Tecnologie

BW-312, il contatto magnetico da esterno di Bentel Security

BENTEL SECURITY SRL
(+39) 0861 839060
www.bentelsecurity.com



Bentel Security presenta il nuovo **BW-312**, il nuovo contatto magnetico esterno wireless PowerG della **Serie BW** con ingresso ausiliario, perfetto sia per installazioni in ambito residenziale che per attività commerciali di grandi dimensioni.

Questo robusto dispositivo è stato progettato per la protezione di accessi esterni (inclusi cancelli perimetrali, recinzioni per piscine e giardini, porte per capannoni, finestre e molto altro). Eccezionalmente potente, il **BW-312** è l'unico contatto magnetico esterno con un protocollo di comunicazione bidirezionale capace di offrire prestazioni eccellenti garantite per molti anni grazie alla lunga durata della batteria, assicurando un funzionamento affidabile anche in condizioni meteorologiche avverse.

Il sensore è dotato di funzionalità avanzate (supportate dalle centrali **V20.2** e superiori), come l'anti-mascheramento proprietario che identifica i tentativi di interferenza basati su magnete, il doppio supporto ausiliario di linea che consente allarmi differenziati dai dispositivi cablati collegati e il rilevamento della temperatura locale per un migliore controllo ambientale.

Vantaggi Smart

- Ricetrasmittitore esterno resistente alle intemperie e all'acqua (IP66)
- Ampia distanza di trasmissione wireless
- Anti-Masking e Sensore di temperatura (solo con centrali **BW30 BW64** vers. 20.2)
- Prestazioni di sicurezza senza precedenti
- Involucro esterno verniciabile per essere adattato ad ogni superficie
- Facile installazione e manutenzione
- Batterie a lunga durata (fino a 5 anni di funzionamento in condizioni standard)

Bosch Security Systems: oltre il solito evento formativo

BOSCH SECURITY SYSTEMS S.P.A.
(+39) 02 36961
www.boschsecurity.it

Il 23 maggio 2019 si è tenuto a Milano l'incontro annuale **Bosch Security Systems** per partner e system integrators.

Fra le novità Security, spiccano le funzionalità della telecamera **FLEXIDOME IP starlight 8000i**, progettata per risparmiare tempo e costi d'installazione.

In tema video analisi, ancora una volta Bosch ha dimostrato di essere pronta ad andare oltre la sicurezza: sempre più scenari di default vengono implementati a bordo camera per incrementarne l'usabilità e con **Bosch Camera Trainer** è ora possibile addestrare la telecamera a riconoscere situazioni e oggetti differenti per andare incontro a ogni esigenza. Infine, Bosch ripropone i nuovi sensori **Tritech**, le centrali intrusione e i sistemi di controllo accessi per soluzioni integrate di Security. In ambito Fire, è stato condotto un approfondimento tecnico-normativo sui sistemi di aspirazione, mentre per il settore Public Address e allarme vocale è stato presentato il nuovo sistema full IP **PRAESENSA**, presto disponibile sul mercato, che combina la qualità dei prodotti Bosch all'efficienza dei costi e alla facilità d'installazione.

Bosch è anche sinonimo di professionalità: numerosi i corsi presentati per acquisire competenze certificate e vantaggio competitivo all'interno del mercato d'interesse. Non sono mancati momenti di networking e svago fra colleghi: a conclusione di questa giornata formativa, gli ospiti hanno potuto mettere alla prova le proprie abilità per vincere la sfida di Escape Room lanciata dal team Bosch.

Per non perdere novità ed eventi come questo, iscriviti alla newsletter Bosch Security Systems.



La centrale ESIM384 di ELDES distribuita da DIAS

DIAS SRL
 (+39) 02 38036901
 www.dias.it



ESIM384 di ELDES, distribuita da **DIAS** attraverso la rete dei propri partner distributori, è una centrale a microprocessore a 64 dispositivi senza fili con 8 zone cablate a bordo (16 con la funzione di duplicazione zone), espandibile fino a 144 zone di cui 64 senza fili. Questa centrale permette di collegare fino a 4 tastiere LCD a sfioramento o LED dal design moderno ed elegante, disponibili nei colori bianco e nero.

Con una memoria di 1000 eventi e la possibilità di programmare fino a 30 codici utenti, la centrale ESIM384 permette la suddivisione dell'impianto in 4 aree indipendenti con area comune. Grazie al modulo GSM/GPRS integrato, è possibile l'invio di chiamate vocali e SMS fino a 10 numeri telefonici con messaggio vocale registrabile. La programmazione, semplice e veloce, può avvenire localmente e da remoto tramite software ELDES Config Tool e SMS. L'App permette l'integrazione di 4 telecamere IP/WiFi Dahua.

In linea con le più specifiche esigenze degli utenti, la centrale ESIM384 permette di integrare nel sistema di sicurezza interessanti funzioni di domotica, quali il controllo delle luci, degli elettrodomestici e del riscaldamento.

Inoltre il dispositivo di domotica EWM1 permette di visualizzare in tempo reale, giornaliero e mensile il consumo di corrente.

Un altro vantaggio della centrale ESIM384 e più in generale dell'intera gamma, è la possibilità di accedere gratuitamente agli interessanti servizi cloud offerti da ELDES.

HESA presenta il contatto magnetico PG8312 di DSC

HESA SPA
 (+39) 02 380361
 www.hesa.com



HESA presenta **PG8312 di DSC**, nuovissimo contatto magnetico senza fili bidirezionale da esterno, con ingresso ausiliario. È perfetto per la protezione di porte e finestre all'aperto, inclusi cancelli perimetrali, recinti e capannoni da giardino, e così via, garantendo prestazioni eccellenti anche in condizioni ambientali e meteorologiche critiche. Grazie alle batterie di lunga durata, assicura il funzionamento per molti anni.

Appositamente progettato per l'esterno, è veramente unico nel suo genere in quanto è l'unico contatto magnetico per esterno con un protocollo di comunicazione bidirezionale; dotato dell'importante funzione antimascheramento, permette di rilevare eventuali tentativi di manomissione. Inoltre, tra le caratteristiche che fanno apprezzare questo prodotto, si evidenzia l'ingresso ausiliario, il quale permette di gestire allarmi provenienti dai dispositivi cablati collegati e di rilevare la temperatura locale, per segnalare eventuali errori di funzionamento dovuti ad una temperatura inferiore a -40°C o superiore a +66°C. Potenza e affidabilità di altissimo livello si uniscono ad una grande facilità di installazione, grazie ai vantaggi della tecnologia senza fili.

PRESTAZIONI

- Affidabile in condizioni ambientali critiche (IP66)
- Adatto in ambito commerciale e residenziale, anche in contesti di grandi dimensioni
- Funzione antimascheramento
- Batteria a lunga durata, fino a 5 anni
- Involucro esterno verniciabile, può essere abbinato a diverse superfici
- Trasmissione radio a lungo raggio
- Temperatura di funzionamento -40°C / +66°C
- Conforme allo standard di sicurezza EN50131 Grado 2

Nuovi Radiocomandi Inim KF Pebble

INIM ELECTRONICS SRL
 (+39) 0735 705007
 www.inim.biz



La famiglia dei radiocomandi Inim si allarga.

In aggiunta ai classici radiocomandi **KF100** ed **KF-Ergo**, semplici e pratici, la scelta si è ampliata con **KF Pebble**, un dispositivo di ultima generazione che unisce funzionalità e design moderno. Disponibile in diverse varianti di colore per soddisfare anche i clienti più esigenti.

Rosso, grigio, bianco e blu avio. I radiocomandi Inim sono in grado di notificare all'utente, per mezzo di LED di segnalazione, il successo dell'operazione richiesta grazie al colloquio bidirezionale con il supervisore. La radiochiave gestisce 4 tasti le cui funzionalità sono programmabili in centrale. Con lo stesso radiocomando pertanto sarà possibile inserire e disinserire l'impianto antintrusione, ma anche aprire un cancello o accendere delle luci. Il dispositivo fornirà la conferma acustica e/o ottica dell'effettivo successo dell'operazione. Le radiochiavi sono inoltre dotate di una pratica modalità di "blocco tastiera" utile per evitare la pressione accidentale dei pulsanti

F1 e F2: la soluzione per lo spegnimento di NSC Italia

NSC Italia
 (+39) 030 22193265
 www.nsc-italia.it



Le centrali antincendio **Solution F1**, omologate VdS e di affidabilità comprovata, sono presenti sul mercato da oltre dieci anni. Esse sono ora in grado di gestire zone multiple per la rilevazione allagamento.

La scheda madre può contenere fino a nove schede di gestione. Sono possibili tutte le combinazioni tra moduli, schede espansione o schede di gestione; per esempio è possibile installare 9 schede per la gestione spegnimento e 1 scheda di espansione loop o viceversa.

La medesima scheda di gestione spegnimento utilizzata per la centrale **Solution F2** può essere installata nella centrale Solution F1 per gestire lo spegnimento in più zone. Ogni zona ha il suo pannello di visualizzazione con interruttore a chiave (opzionale) per le visualizzazioni essenziali o per le funzioni operative eventualmente necessarie. Sono disponibili tutti gli alloggi per centrali antincendio Solution F1. Tutti i pannelli anteriori NSC sono costruiti sulle dimensioni standard 19" e, se dotati del nostro pannello di montaggio per quadri di sistema, possono essere facilmente installati su armadi rack da 19".

Nel caso siano necessarie più di otto schede di gestione spegnimento, ne possono essere aggiunte altre usando il quadro di estensione ARCNET per creare una rete.

Il nuovo pannello di controllo è dotato di seguenti ingressi e uscite:

- 4 x linee convenzionali per connessione manuale a punti di chiamata
- 4 x linee di controllo per valvole 24 V-DC / 1,5 A
- 2 x linee di controllo 0,5 A per dispositivi di allarme visivo e sirena
- 2 x relè (contatto puliti) 30 V-DC / 1 A
- 4 x uscite OC 30 V-DC / 50 mA
- 4 x linee di ingresso monitorate

ACT™: la tecnologia brevettata per la miglior rilevazione da interno

RISCO Group
(+39) 02 66590054
www.riscogroup.it



Tecnologia Anti-Cloak™



RISCO Group ha da sempre rivolto un'attenzione particolare alle tecnologie presenti nei suoi sensori, per garantire in ogni ambiente una prestazione di rilevazione capace di competere con i più elevati standard di mercato.

Questo l'intento che ha spinto RISCO ad investire in Ricerca e Sviluppo, per dotare la sua offerta di una tecnologia brevettata a garanzia di sicurezza al di là degli standard di mercato: **la Tecnologia Anti-Cloak.**

Questa particolare tecnologia si caratterizza perché offre i vantaggi di un rivelatore a Doppia Tecnologia, evitandone gli svantaggi.

Sappiamo infatti che, nella rilevazione, sia gli Infrarossi sia le Microonde possono presentare dei limiti conosciuti, ma che vanno comunque superati.

La bontà della rilevazione con gli Infrarossi infatti trova il suo limite ad elevate temperature, perché il corpo umano è ad uguale temperatura rispetto all'ambiente e l'infrarosso è come fosse accecato. D'altro canto, la Microonda non viene influenzata dalla temperatura, ma può comunque dare falsi allarmi perché legge anche le masse che sono al di là dell'area da proteggere. La corretta scelta della tecnologia che il sensore adotta in modo intelligente per la rilevazione da interni, sino ad arrivare ad escludere completamente la sezione ad infrarossi, è il grande beneficio offerto da ACT: utilizzare gli Infrarossi e le Microonde per una rilevazione ottimale.

iWise, BWare, WatchIn, Lunar e Industrial Lunar, nella versione DT, sono i sensori dotati di ACT™ tra quelli della gamma RISCO.

essecome
ONLINE

DIRETTORE RESPONSABILE E COORDINAMENTO EDITORIALE

Raffaello Juvara
editor@securindex.com

HANNO COLLABORATO A QUESTO NUMERO

Giuseppe Mastromattei
Nils Fredrik Fazzini

SEGRETERIA DI REDAZIONE

redazione@securindex.com

n. 04 maggio 2019

Anno XXXIX

Periodico fondato da Paolo Tura

PUBBLICITÀ E ABBONAMENTI

marketing@securindex.com

EDITORE

essecome editore srls
Milano - Via Montegani, 23
Tel. +39 02 3675 7931

REGISTRAZIONE

Tribunale di Milano n. 21
del 31 gennaio 2018

GRAFICA/IMPAGINAZIONE

Lilian Visintainer Pinheiro
contatto@lilastudio.it



Installazione 4.0: scenari e tecnologie

Dove va il mercato dell'installazione? Come evolve la tecnologia e come impatterà sul lavoro dell'installatore di domani? Come si traduce in operatività l'integrazione e la convergenza tecnologica?

Al Forum Smart Installer un panel di esperti risponderà a queste domande, aprendo ad una visione consapevole del futuro di una professione in rapida evoluzione.

Un appuntamento che si ripete, sempre più imperdibile

PROGRAMMA

L'impiantistica d'edificio come sistema integrato: nuove competenze e metodologie Giuseppe Cafaro (Politecnico di Bari)

Ruolo e compiti dell'installatore nel nuovo codice degli appalti Pasquale Iacovone (Archiportale)

Realizzare la rete FTTH: quadro normativo e scenari evolutivi Luca Baldin (Smart Building)

FWA, Fibra e Cloud PBX: integrazione totale dal residenziale al B2B Alessandro Mauri (Cheapnet)

Home and building automation: l'energia sotto controllo Valeria Cicinelli (Associazione Energy Manager)

Il nuovo switch off: le opportunità per il mondo dell'installazione Sebastiano Trigila (Fondazione Ugo Bordoni)

Il futuro dell'installazione: verso l'integrazione

Luca Baldin intervista Claudio Pavan (Confartigianato Impianti) e Carmine Battipaglia (CNA Impianti)

Nuova sicurezza: una questione di certificazioni Raffaello Juvara (Essecome-Securindex)

Gli impianti centralizzati: una collaborazione tra tecnici e amministratori Francesco Burrelli (Presidente ANACI)

Ecobonus: una grande occasione per lo sviluppo della home automation Domenico Matera (ENEA Puglia)

Lo standard KNX per la domotica: perché adottarlo e come certificarsi Diego Pastore (KNX Italia)

Il valore della formazione: il programma smart installer Carla Capodiferro (Smart Faber) - Fabrizio Bernacchi (eCletticaLab)

• **Crediti Formativi:** 5 CFP Ordine dei Periti Industriali delle Province di Bari e B.A.T.

Sponsor



Organizzato da



Media partner

securindex.com

Patrocini



Partner



Info: **Pentastudio** Tel. 0444 543133 info@smartbuildingitalia.it

Iscriviti su smartbuildingitalia.it

IN UNA PAROLA, TANTE SOLUZIONI.

sferica.net



SICUREZZA

INTERNATIONAL SECURITY & FIRE EXHIBITION

IN CONTEMPORANEA CON
**SMART
BUILDING
EXPO**

DOVE PRODOTTI E STRATEGIE CREANO SOLUZIONI

FIERA MILANO, RHO • 13-15 NOVEMBRE 2019

f t in | www.sicurezza.it

INTERNATIONAL NETWORK



www.exposec.com.br



fireshow.com.br



www.fispvirtual.com.br

ORGANIZZATA DA



FIERA MILANO