

Honeywell Security Group, leader globale nelle soluzioni per la sicurezza - tra cui sistemi di controllo degli accessi, dispositivi antintrusione di videosorveglianza e soluzioni di sicurezza integrata - annuncia di aver ottenuto grandi risultati nella prima metà dell'edizione 2015 del suo roadshow italiano.

Le prime città che hanno ospitato gli eventi di *Honeywell Cloud Services Days* sono Pesaro, Bologna, Firenze e Milano, dove un pubblico nutrito ed entusiasta di professionisti della sicurezza ha potuto assistere a presentazioni avanzate e approfondite dei più recenti prodotti e soluzioni di Honeywell Security.

Nel corso di questi appuntamenti, i rappresentanti di Honeywell Security Group hanno potuto illustrare le caratteristiche degli innovativi prodotti e soluzioni di sicurezza tra cui:

- Ø Il nuovo sistema anti-intrusione LeSucre™: un sistema di allarme wireless per sistemi di auto-monitoraggio, una soluzione ideale per residenze private o seconde case, dove non è disponibile la linea telefonica o la connessione a Internet;
- Ø Honeywell Cloud Services: questi servizi rappresentano una soluzione completa di auto-monitoraggio e assistenza remota e includono l'applicazione web Honeywell Total Connect 2.0E che permette ai proprietari delle abitazioni di abilitare e disabilitare il sistema di sicurezza o controllarne lo status in modo semplice e da qualsiasi parte nel mondo;
- Ø MAXPRO® Cloud: la nuova generazione di premiati sistemi di hosting video, basati su cloud, che offre alle aziende una scelta più ampia di opzioni per la memorizzazione di registrazioni video da sistemi di videosorveglianza;
- Ø IP Embedded NVR Serie Performance: registratore di rete video (NVR) a 4, 8 e 16 canali della Serie Performance che offre ai clienti una maggior flessibilità di progettazione per sistemi di videosicurezza IP. I nuovi modelli presentati sono compatibili con le telecamere della Serie equIP e della Serie Performance IP.

Anche grazie al successo ottenuto finora dal roadshow, altri appuntamenti avranno luogo dopo la pausa estiva per presentare Honeywell Cloud Services nel Centro e nel Sud Italia: Catania (22 settembre), Ragusa (23 settembre), Palermo (24 settembre), seguite da Napoli, Bari, Roma e altre.

Flavio Romano, Country Leader Italy & Export di Honeywell Security, dichiara:

“Gli eventi del roadshow Honeywell Cloud Services rappresentano un’ottima opportunità sia per aggiornare i nostri clienti sulle nostre innovative soluzioni di sicurezza, sia per incontrarli dal vivo, rafforzando così le nostre relazioni professionali. Siamo orgogliosi del successo ottenuto da questi eventi e non vediamo l’ora di ospitare i nostri clienti nel centro e nel sud dell’Italia in autunno. Ci teniamo al successo dei nostri clienti, per questo motivo cerchiamo continuamente di offrire innovazione, eccellenza e valore aggiunto ai nostri prodotti, alle nostre soluzioni e ai nostri servizi. Ci impegniamo duramente, giorno dopo giorno, per affrontare le sfide del mercato insieme a chi sceglie i nostri prodotti e siamo fieri di vedere i nostri distributori e i nuovi clienti partecipare agli eventi con così tanto entusiasmo, fiducia e cooperazione. I nostri clienti restano l’elemento di forza nel mercato e grazie a iniziative come il roadshow Honeywell Cloud Services lavoriamo ancora a più stretto contatto con loro”.

Per maggiori informazioni sulle soluzioni e i prodotti Honeywell Security:

<http://www.security.honeywell.com/it/>

Per iscriversi alla newsletter e ricevere aggiornamenti sugli eventi e sui prodotti di

Honeywell: <https://www.security.honeywell.com/it/ss/enews>