

TSec, da start-up a protagonista della sicurezza

di *Giordano Turati, CEO di TSec spa*

Come accade normalmente in questo periodo dell'anno, le aziende cercano di tracciare un bilancio delle attività svolte e delle nuove sfide che le attendono.

Per TSec, il 2016 è stato un anno importante per la ricerca e lo sviluppo delle nuove tecnologie e dei prodotti che usciranno nel corso del prossimo anno, rivolti prevalentemente alla protezione perimetrale da esterno, tenendo fede alla propria natura fortemente orientata all'innovazione.

Il ruolo di TSec oggi è sempre più concentrato sull'evoluzione della sensoristica di base degli impianti di allarme. Mentre molte aziende produttrici rivolgono la loro attenzione allo sviluppo dei sistemi di analisi e controllo, peraltro giustamente in vista dei cambiamenti sostanziali che subirà il mercato nei prossimi anni, noi riteniamo sia necessario dedicare ancora molta attenzione allo sviluppo di tecnologie sempre più forti ed affidabili dei sensori che presidiano il perimetro degli spazi esterni e degli edifici, in particolare ai contatti magnetici sulle aperture o alle barriere perimetrali esterne.

Questi sensori rappresentano infatti il primo baluardo della nostra difesa, perché rilevano i tentativi di intrusione all'atto iniziale e il loro segnale consente ai sistemi di analisi e controllo di attivare le reazioni successive.

Ancora oggi, per la protezione perimetrale vengono purtroppo spesso utilizzate tecnologie datate e adattate, come se "l'anzianità di servizio" trasmettesse

all'utilizzatore finale ma, forse, più propriamente all'installatore, una percezione di maggior protezione e facilità d'uso. Nella realtà, molte di queste tecnologie manifestano lacune

strutturali incolmabili rispetto ad attacchi sempre più evoluti, condotti da autori sempre più consapevoli di quelle lacune.

La nostra valutazione è che si debba cambiare approccio.

Prima ci siamo occupati della sensoristica perimetrale per i varchi, con l'introduzione dei contatti magnetici Clic, della piattaforma CST (Coded Sensor Technology) e dei sensori inerziali passivi, che rappresentano una vera e propria rivoluzione nell'approccio alla progettazione degli impianti, sia nelle installazioni residenziali sia nelle applicazioni in ambito retail e bancario.

Nel 2017 presenteremo due soluzioni perimetrali esterne basate su tecnologie che stiamo sviluppando da tempo: la prima si basa su concetti di *signal processing evoluto*, applicati all'analisi delle vibrazioni; la seconda su sistemi radar avanzati. In entrambi i casi, i sistemi permetteranno di rilevare con precisione luoghi e tipologie di effrazione perimetrale, minimizzando contemporaneamente i falsi allarmi.



intersec

22 – 24 January, 2017

Dubai, UAE

www.IntersecExpo.com



The world's leading trade fair for Security, Safety & Fire Protection

Show Highlights

- 1,300+** Exhibitors
- 83%** International Exhibitors
- 14** Official Country Pavilions
- 10** World's Top Security Companies
- 3** Conferences & Workshops
- 1** Outdoor Demonstration

7 Show Sections

- Commercial Security
- Information Security
- Smart Home
- Fire & Rescue
- Safety & Health
- Homeland Security & Policing
- Perimeter & Physical Security

Register online today www.IntersecExpo.com/R



messe frankfurt



Entrambe le soluzioni rappresentano un ulteriore balzo in avanti delle tecnologie di rilevamento d'intrusione perimetrale che, come abbiamo detto, stanno alla base di qualsiasi sistema di sicurezza.

Ma un'evoluzione così importante dal punto di vista delle tecnologie deve trovare un'adeguata rispondenza da parte dei partner di canale. Nell'anno che si sta concludendo, abbiamo quindi dedicato molta attenzione al consolidamento della rete di distributori professionali che hanno scelto di sposare la filosofia innovativa di TSec non solo sul piano delle tecnologie, ma anche su quello delle relazioni.

In un mercato che risente sempre più frequentemente della mancanza di regole e di etica, abbiamo cercato di costruire un modello alternativo, che parte da un progetto di partnership a medio e lungo termine con distributori che non intendono più essere soggetti passivi del mercato, ma vogliono accompagnare i propri clienti installatori verso i clienti finali, anche attraverso l'offerta di prodotti ad alto valore tecnologico con il sostegno di una relazione forte e duratura col produttore.

Un ringraziamento particolare va dunque ai 52 punti vendita sul territorio nazionale, che hanno saputo presentare soluzioni vincenti ai propri clienti installatori, con l'entusiasmo di condividere un progetto strutturato e ambizioso.

Sempre nell'ambito di questo progetto, abbiamo iniziato a costruire nel corso del 2016 la "Rete di installatori Certificati TSec", un'iniziativa rivolta ai professionisti della sicurezza e ai system integrator, che unisce due elementi fondamentali come la formazione e lo scambio interattivo delle informazioni.

La conoscenza delle tecnologie e delle loro possibilità di sviluppo vengono trasferite dai produttori agli installatori, incrociandosi con le richieste provenienti dagli utenti finali. Abbiamo raccolto in questo modo molti spunti importanti, che hanno portato alla personalizzazione delle soluzioni in applicazioni speciali, una modalità che aggiunge valore a ogni livello del rapporto, dal produttore all'utilizzatore finale, che continueremo a portare avanti con sempre maggior determinazione.



CONTATTI: TSEC SPA
Tel. +39 030 5785302
www.tsec.it